

Persbericht

Meerwaarde voor de klant met digitale oplossingen

Uitgebreid serviceaanbod van heroal gedurende het hele bouwproces

Verl, april 2023. Digitalisering draagt bij aan een betrouwbare uitvoering van projecten en een geïntegreerde waardeketen. Daarom ondersteunt heroal zijn partners niet alleen met een toonaangevend aanbod van systeemoplossingen, maar ook met uitgebreide services en digitale tools die efficiëntie, flexibiliteit en toegevoegde waarde garanderen in alle fasen van een bouwproject.

Van planning en offertevoorbereiding tot en met de bestelling, productie en logistiek, de digitale oplossingen van heroal bevorderen een efficiënte en betrouwbare uitvoering van projecten. De services en het digitale aanbod vormen samen een geïntegreerde aanpak om verwerkers te ondersteunen bij alle essentiële processtappen. Zo kan informatie eenvoudig en in realtime worden opgevraagd, wordt de plannings-, calculatie- en offertefase vergemakkelijkt en wordt de basis gelegd voor een papierloze productie met veiligere en snellere processen. Met zijn product- en serviceportfolio wil heroal een meerwaarde creëren voor alle partijen en capaciteit vrijmaken voor nieuwe projecten.

heroal Communicator: de 24/7-partnerportal om efficiënter te werken

Met heroal Communicator hebben verwerkers direct toegang tot de meeste services en digitale tools. In een gepersonaliseerde omgeving met een duidelijk gestructureerde interface biedt de portal b2b-klanten de mogelijkheid om 24 per dag informatie op te vragen over de heroal-systemen. Alle belangrijke documenten zijn altijd beschikbaar in het heroal Document Center, zoals bestel- en productiecatalogi, testcertificaten, projectreferenties, aanbestedingsteksten, BIM- en CAD-gegevens en prijslijsten. heroal Communicator is eenvoudig en intuïtief te bedienen via een smartphone, tablet of pc en vergemakkelijkt de dagelijkse werkzaamheden met een groot aantal handige functies. Zo kunnen heroal-partners hun processen optimaliseren, omdat ze met behulp van de portal alle essentiële taken in de waardeketen altijd en overal kunnen afhandelen.

Aangepaste oplossingen voor de planning

Met heroal Communicator stelt het bedrijf zijn partners al in een vroeg stadium van een project krachtige digitale tools ter beschikking, bijvoorbeeld voor de statische berekeningen

van een gebouw of het gebruik BIM- of CAD-gegevens. De calculatie- en planningsfase verloopt aanzienlijk sneller en eenvoudiger met de calculatiesoftware LogiKal heroal Edition. Door de integratie van alle systeemgegevens in de heroal-kennisdatabase kunnen raam-, deur- en vliesgevelsystemen ontworpen en berekend worden tot bij het opstellen van de offerte. Ook de geautomatiseerde plausibiliteitscontrole tijdens het invoeren van elementen en de realtimeaanpassing van prijzen aan de calculatie biedt een meerwaarde.

Voor complexe gevelconstructies en uitgebreide planningstaken stelt heroal zijn partners bovendien zijn systeemdatabase ter beschikking in de CAD-software ATHENA. De BIM-compatibele tool ondersteunt de constructie van vliesgevelsystemen en deurpaneelaansluitingen in zowel 2D als 3D. Ook de vervaardiging en verwerking van panelen en krachtige rekentools voor statica en bouwfysica maken deel uit van dit pakket. De intelligente koppeling aan LogiKal en de optie om de constructiegegevens over te brengen naar LogiKal heroal Edition zorgt voor nog meer efficiëntie.

Uitgebreide ondersteuning van de configuratie tot en met de bestelling

heroal partners krijgen ook uitgebreide ondersteuning bij de configuratie. Met heroal Configurator verloopt het configuratie-, offerte- en bestelproces voor heroal Ready rolluik- en zonweringselementen uiterst vlot en betrouwbaar. Dankzij de integratie in LogiKal heroal Edition profiteren verwerkers van dagelijks bijgewerkte prijzen, plausibiliteitscontrole en maximale efficiëntie tijdens het invoeren van orders, het opstellen van offertes en het bestellen.

Korte doorlooptijden voor de bestelling en goederenontvangst

In de volgende stap maakt de import- en exportfunctie van heroal Configurator het eenvoudiger om systeemartikelen en geconfigureerde eindproducten te bestellen. De actuele persoonlijke inkoopvoorwaarden worden automatisch toegepast en de bestelling wordt per e-mail bevestigd. Ook kan de digitale bestelling bij heroal via EDI vanuit het eigen ERP-systeem van de klant worden geplaatst. Met snelle en veilige bestelprocessen, papierloze procedures, vlotte communicatie en altijd een duidelijk overzicht dankzij de digitale gegevensarchivering zorgt heroal Configurator voor een ongecompliceerde en betrouwbare verwerking van bestellingen zonder invoer- en overdrachtsfouten en met kortere doorlooptijden.

Verder heeft heroal de controle bij goederenontvangst voor verwerkers zo georganiseerd, dat alles eenvoudig en efficiënt verloopt. De Datamatrix-code die op de profielen van heroal is aangebracht, bevat hiervoor alle informatie. De gegevens worden in real time met een scanner opgeroepen en digitaal doorgestuurd naar de juiste werkplek. Zo kan de profielidentificatie en de inspectie van de levering snel, digitaal en papierloos worden uitgevoerd. Daarnaast kunnen met de heroal Datamatrix-code profielgegevens zoals artikelnummer, lengte en kleur eenduidig worden gedetermineerd.

Geoptimaliseerde efficiëntie in de productie

De digitale services van heroal voor het productieproces zijn ontworpen om dit aanzienlijk gemakkelijker en doeltreffender te laten verlopen. De focus ligt op papierloze productie, het creëren van transparante processen, een verbeterd kwaliteitsbeheer en een optimale inzet van machines en personeel. De verminderde voorraad vraagt ook minder kapitaalinvesteringen.

LogiKal MES (Manufacturing Execution System) speelt een sleutelrol bij het verhogen van de efficiëntie en het beperken van doorlooptijden in de productie. De software maakt papier overbodig door de vereiste informatie voor vooraf gedefinieerde werkplekken op het juiste moment beschikbaar te maken. Bovendien kunnen voor elke stap alle relevante verwerkingsinstructies worden opgeroepen via heroal Communicator.

Ondersteuning bij individuele marketingactiviteiten

Om hun visibiliteit bij potentiële en bestaande klanten te verhogen, krijgen heroal-vakspecialisten uitgebreide ondersteuning bij het ontwikkelen van hun marketingactiviteiten. Het bedrijf biedt hiervoor talrijke digitale services aan via het heroal Partner+-programma, dat ook toegankelijk is via heroal Communicator. Deze omvatten onder meer het opmaken van individuele catalogi en brochures, online marketing- en socialmediacampagnes, het ontwerpen en implementeren van een eigen website of een online configurator voor de systeemoplossingen van heroal om in een bestaande website te integreren. Tot de innovatieve tools die heroal gebruikt om de marketing van zijn klanten te optimaliseren, behoort ook een virtualreality-oplossing voor adviesgesprekken in hun eigen showroom. Eventuele kopers kunnen zo de producten intensiever en realistischer leren kennen en een aanzienlijk breder scala aan opties ontdekken. Ook de configuratie van producten is op deze manier mogelijk.

Beeldmateriaal



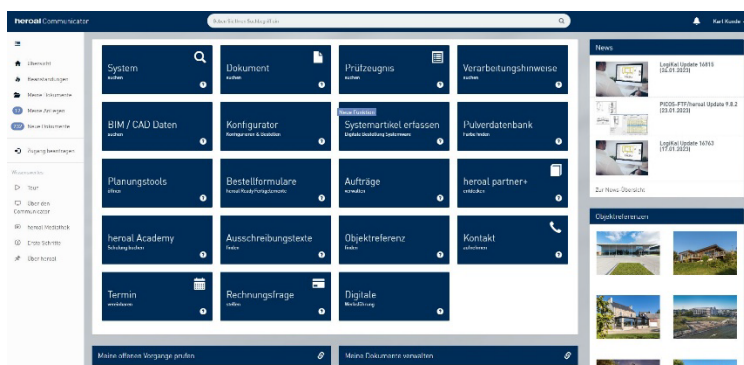
[Digitale Lösungen]

heroyal ondersteunt zijn partners niet alleen met een toonaangevend aanbod van systeemoplossingen, maar ook met uitgebreide services en digitale tools die efficiëntie, flexibiliteit en toegevoegde waarde garanderen in alle fasen van een bouwproject. © heroyal



[Online Bestellwesen LogiKa]

Dankzij de koppeling tussen heroyal Communicator en calculatie- en ERP-systemen zoals LogiKa EOS profiteren heroyal-klanten van korte doorlooptijden voor bestellingen en goederenontvangst. © heroyal



[heroyal Communicator]

Verwerkers van heroyal-systemen hebben via heroyal Communicator toegang tot de meeste services en digitale tools. De b2b-portal vergemakkelijkt de dagelijkse werkzaamheden met talrijke handige functies. © heroyal

heroal – het aluminium-systeemhuis

Als producent van aluminium systeemoplossingen voor rolluiken, zonwering, roldeuren, ramen, deuren, schuifdeuren, gevels en overkappingen behoort heroal tot de internationale marktleiders. Vanuit de hoofdvestiging in Verl, Duitsland, evenals vestigingen in heel Europa en Noord-Amerika, biedt het in 1874 opgerichte familiebedrijf werk aan meer dan 800 medewerkers en is over de hele wereld betrokken bij de bouw van duurzame gebouwen in de woon- en projectbouw. Voor heroal ligt de focus op innovatieve en hoogwaardige totaaloplossingen voor bouwers, architecten, planners, investeerders en projectontwikkelaars. Dit wordt gekenmerkt door eersteklas kwaliteit, voor de branche toonaangevende en unieke individualiseringsmogelijkheden en advies- en serviceprestaties in elke fase van de levenscyclus van het gebouw. Systemen van heroal worden in Duitsland ontwikkeld en vervaardigd en worden al meer dan 45 jaar in Nederland gedistribueerd. Het hoofdkantoor van de Nederlandse dochteronderneming is gevestigd in Helmond.

Meer informatie vindt u op www.heroal.nl.

Perscontact:

heroal – Johann Henkenjohann GmbH & Co. KG
Lena Holtkamp-Stein
Österwieher Str. 80
33415 Verl (Duitsland)
Tel.: +49 5246 507-5143
E-mail: presse@heroal.de

Social media:

Facebook: <https://www.facebook.com/heroal.Deutschland>
<https://www.facebook.com/heroal.international>
Instagram: <https://www.instagram.com/heroal>
Pinterest: <https://www.pinterest.de/heroalJohannHenkenjohann>
YouTube: <https://www.youtube.com/user/heroalVerl>
LinkedIn: <https://www.linkedin.com/company/heroal---johann-henkenjohann-gmbh-&-co.-kg>